

カリキュラム (13:00-17:00)

I. 与信管理の体系とは、そのポイントは！？

1. 与信管理の社内憲法六ヶ条、社内ルール六ヶ条
2. 与信限度の歯止め機能
3. 企業診断（分析）の定性、定量要因
4. 倒産プロセスの 1対29対300の法則とは
5. 倒産のメカニズム・どのようにして会社はつぶれるのか？
6. 100万円の引掛りを取り戻すには？

II. 与信管理における営業マンの役割

1. 攻撃は最大の防御と云うが？
2. 営業マンに求められる3つのマインドとは
3. 信用とは、信頼とは
4. 営業の基本的な注意事項は
5. 取引開始時に押さえて置きたいポイントは
事例：不動産登記簿謄本の見方、類似商号等

III. 危ない会社を見抜くには

1. 危ない経営者とは
2. 危ない経営者を見抜く5つのポイント
事例：経営者に対する過大信用（定性分析の落ち度）
3. 会社の病気とは

IV. 信頼し得る経営者とは

1. 経営者に求められる3つの要素とは
2. 経営者が持つべき3人のブレインとは
3. 経営者に求められる5つの資格とは（孫子の兵法）
4. 魅力のある会社の5つのポイントは

V. 信用不安情報を収集するには

1. 五感の活用（足と目と耳のフル活用）
2. 情報収集の3原則とは
3. シャーロックホームズの2つの情報収集テクニックとは
事例：ある事件解決の糸口を追う
4. 韓非子が教える2つの情報収集テクニックとは
事例：取引先の内容調査に応用

VI. 決算書分析のポイント

1. もう一つの流動比率とは（資金流動性比率） 事例：Y社とP社の実例（資金繰り）
2. 4つの病気で会社はつぶれる、その4つとは（月商対4ヶ月の比率とは）

VII. 緊急時の債権の保全・回収

1. 緊急時の商品の引き揚げ時のメモとは、そのポイントは 事例：確定日付けとは
2. 動産（商品）売買の先取特権（物上代位）とは
3. 債権譲渡通知書（緊急時の債権回収） 事例：債権譲渡通知書を自ら持参した例

纏め：良く判る健康な会社と ~比べてみれば~危ない会社、の10のチェックポイント一覧表